

Manager Relatii Clienti Persoane Fizice- Cluj-Napoca

Iti doresti o schimbare?

*Hai in Echipa **INTESA SANPAOLO BANK!***

Iti oferim:

- ✓ *Un pachet atractiv de beneficii;*
- ✓ *Oportunitatea de a lucra in cadrul unuia dintre cele mai mari si stabile grupuri financiar-bancare din lume;*
- ✓ *Posibilitatea de dezvoltare in cadrul bancii si de a lucra in proiecte diverse;*
- ✓ *O echipa deschisa privind initiativele de schimbare si imbunatatire;*

Daca aceasta pozitie este atractiva pentru tine, trimite CV-ul tau pe adresa: jobs@intesasanpaolo.ro iar noi te vom contacta.

Te vei ocupa in principal de:

- Identificarea oportunitatilor de vanzare catre clienti Persoane Fizice
- Promovarea si vanzarea produselor si serviciilor bancare adresate segmentului Persoane Fizice (Creditul de nevoi personale, Creditul ipotecar si Noua Casa, Overdraft-ul, Depozitul bancar, etc)
- Oferirea de consultanta si suport clientilor in accesarea si utilizarea produselor si serviciilor bancare
- Procesarea intr-un mod responsabil a datelor si documentelor clientilor
- Participarea activa la realizarea obiectivelor de vanzari, atat cantitative, cat si calitative

Ne dorim un coechipier care sa aiba:

- Studii superioare finalizate, preferabil in domeniul economic
- Experienta de minim 2 ani in vanzarea produselor si serviciilor financiare constituie un avantaj
- Deschiderea de a forma un portofoliu de clienti Persoane Fizice prin actiuni desfasurate atat in sucursala, cat si in afara sucursalei (prospectarea pietei, contactarea telefonica a prospectilor, sustinerea de prezentari pentru promovarea produselor bancare, etc)
- Bune abilitati de relationare si comunicare
- Limba engleza, cel putin nivel mediu
- Permis conducere- categoria B, constituie un avantaj

Postul este pe o perioada determinata de 1 an, cu posibilitatea prelungirii sau definitivarii.

Consideram ca succesul nostru se datoreaza atat profesionistilor cu care lucram, cat si motivatiei si sentimentului de apartenenta la un Grup international. Punem pret pe dezvoltarea competentelor profesionale pentru atingerea obiectivelor, lucruri care duc la construirea unei relatii durabile cu clientii nostri, bazata pe incredere si calitatea serviciilor.