

**Excelenta profesionala
incepe cu o alegere
inspirata**

**Trimite CV-ul pe adresa
jobs@intesanpaolo.ro**

Misiunea ta

- Gestionarea relatiilor cu clientii si dezvoltarea portofoliului, prin atragerea de clienti noi din categoria SME (CA: 2 mil. -10 mil. euro);
- Deplasarea la clientii potentiali si la cei existenti pentru a le propune produse/servicii SME adecvate nevoilor lor;
- Efectuarea analizei financiare initiale a potentialilor clienti si verificarea in mod constant a activitatii bancare a clientilor existenti;
- Intocmirea si/sau revizuirea propunerii comerciale de creditare spre a fi transmise organelor competente pentru analiza ulterioara si aprobare;
- Colectarea documentatiei aferente propunerilor comerciale de creditare;
- Acordarea suportului sucursalelor care deservesc clientela SME aferenta;
- Promovarea activitatii de cross selling destinate clientelei SME in colaborare cu Reteaua Retail;
- Asigurarea ca toate demersurile intreprinse in cadrul structurii SME respecta intocmai prevederile normativei privind cunoasterea clientelei, precum si prevederile normelor interne ale Bancii;
- Promovarea noilor produse conform campaniilor de marketing.

Asteptam de la tine:

- Studii superioare finalizate (de preferat economice);
- Experienta de lucru intr-un rol similar;
- Cunoastinta de analiza financiara in vederea consilierii clientului, a evaluarii situatiei financiare a acestuia si a intocmirii aplicatiei de credit;
- Cunoasterea limbii engleze - cel putin la nivel mediu;
- Abilitati de comunicare, planificare si organizare;
- Abilitati de a lucra in echipa;
- Orientare spre client;
- Orientare spre atingerea obiectivelor si dezvoltare de business;
- Permis de conducere: categoria B.

Te asteptam in echipa noastra!