

Iti doresti o schimbare?

*Hai in Echipa **INTESA SANPAOLO BANK!***

Iti oferim:

- ✓ *Un pachet atractiv de beneficii;*
- ✓ *Oportunitatea de a lucra in cadrul unuia dintre cele mai mari si stabile grupuri financiar-bancare din lume;*
- ✓ *Posibilitatea de dezvoltare in cadrul bancii si de a lucra in proiecte diverse;*
- ✓ *O echipa deschisa privind initiativele de schimbare si imbunatatire;*

Daca aceasta pozitie este atractiva pentru tine, trimite CV-ul tau pe adresa: jobs@intesasanpaolo.ro iar noi te vom contacta.

Misiunea ta: definirea indicatorilor de performanta pentru reseaua de sucursale, precum si a obiectivele comerciale anuale/ trimestriale. Totodata, te vei implica in a asigura suport personalului din unitatile teritoriale si celorlalte departamente din Divizia Retail prin oferirea permanenta de instrumente si rapoarte pentru monitorizarea rezultatelor obtinute si identificarea oportunitatilor comerciale.

Te vei ocupa in special de:

- Stabilirea in colaborare cu Seful Departamentului Gestionare Retea Comerciala (managerul direct) si cu celelalte structuri implicate a indicatorilor de performanta pentru forta de vanzare in concordanta cu strategia Bancii
- Definirea in colaborare cu managerul direct si cu celelalte structuri implicate a metodologiei privind plata variabila a fortei de vanzare
- Intocmirea si livrarea catre departamentele din Divizia Retail si catre managerii unitatilor teritoriale a rapoartelor zilnice/ saptamanale/ lunare/ anuale privind rezultatele comerciale
- Interpretarea solicitarilor de raportare si analiza primite din partea departamentelor de business si identificarea solutiilor optime, iar in urma analizei efectuate oferirea consultantei departamentelor in vederea pozitionarii strategice
- Implicarea activa in proiectele transversale ale Bancii (ex. Segmentare Clienti / Campanii de vanzare)
- Imbunatatirea permanenta a rapoartelor intocmite, astfel incat acestea sa raspunda cat mai bine nevoilor generate prin alinierea la strategia Bancii
- Participarea la definirea si monitorizarea implementarii strategiei de vanzare multichannel (sucursale, Call Center, brokeri)

Ne dorim un coechipier care sa aiba:

- Studii superioare finalizate
- Cel putin 3 ani de experienta profesionala pe un rol similar, preferabil intr-o organizatie multinationala
- Cunostinte avansate in utilizarea Microsoft Excel si Access
- Fluenta in limba engleza
- Initiativa, determinare si eficienta
- Adaptabilitate si anduranta in perioadele de schimbare
- Bune abilitati de comunicare si relationare